



**Ministero dello  
sviluppo economico**

**forthalia**

Strategia  
Internazionalizzazione  
M&A  
Innovazione

**Roadshow  
Voucher Internazionalizzazione  
Scegli la tua data**

Scegli la migliore società di TEM per il tuo Voucher

Contattaci subito e partecipa al Roadshow. [info@forthalia.com](mailto:info@forthalia.com)

## Calendario

### Roadshow Voucher Internazionalizzazione

Il **Roadshow Voucher Internazionalizzazione di Forthalia** è rivolto sia a tutte le **aziende beneficiarie** del contributo erogato dal MiSE (Ministero dello Sviluppo Italiano) così come a **tutte le aziende** a cui non è stato assegnato il contributo, se **interessate ad espandere la propria azione verso i mercati internazionali**.

Ciascun evento avrà una durata massima di due ore e avrà l'obiettivo di illustrare la metodologia ed i forti benefici che otterranno le aziende affidandosi a Forthalia.

Le aziende interessate a partecipare ad uno degli eventi sono pregate di contattarci attraverso il [modulo](#) sul nostro sito o inviandoci un e-mail a [info@forthalia.com](mailto:info@forthalia.com) o telefonandoci allo **02-4125347**.

#### **lunedì 15 gennaio 2018**

- **Bologna**, ore 10h00
- **Ancona**, ore 16h30

#### **martedì 16 gennaio 2018**

- **Bari**, ore 10h00
- **Lecce**, ore 16h30

#### **mercoledì 17 gennaio 2018**

- **Lamezia Terme**, ore 10h00

#### **giovedì 18 gennaio 2018**

- **Catania**, ore 10h00
- **Palermo**, ore 16h30

#### **venerdì 19 gennaio 2018**

- **Salerno**, ore 10h00
- **Napoli**, ore 16h30

#### **lunedì 22 gennaio 2018**

- **Roma**, ore 10h00

#### **martedì 23 gennaio 2018**

- **Torino**, ore 10h00
- **Milano**, ore 16h30

#### **mercoledì 24 gennaio 2018**

- **Bergamo**, ore 10h00
- **Mestre**, ore 16h30

Di seguito riportiamo gli indirizzi di ciascuna tappa del Roadshow Voucher Internazionalizzazione.

Forthalia S.r.l. - Milano - Via Vincenzo Monti, 8 20123 - MILANO - Tel. +39-02-4125347 - Fax.+39- 02-48370338 - email: [info@forthalia.com](mailto:info@forthalia.com) - C.F., P.IVA e Reg. Imp. MI: 12582250150 - Capitale Sociale Euro 103.480,00 i.v. - REA 1570233

Copyright © 2015 Forthalia S.r.l. - PROPRIETÀ RISERVATA di Forthalia. Il contenuto di questo documento, in tutto o in parte non può essere riprodotto, pubblicato o rivelato ad altri senza il permesso scritto ed esplicito di Forthalia. Forthalia è un marchio di proprietà di Forthalia S.r.l.

## Dettaglio del calendario degli eventi

L'orario indicato di fianco a ciascuna data è inteso come orario effettivo di inizio. Si consiglia pertanto di arrivare con qualche minuto di anticipo.

I contatti riportati di seguito appartengono alle strutture ricettive e potranno essere utilizzati solo per questioni riguardanti le strutture stesse, come ad esempio indicazioni dettagliate per raggiungerle.

### lunedì 15.01.2018

#### ➤ **Bologna**

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **Hotel Holiday Inn Express Bologna Fiera (BLQFA)**

Indirizzo: *Rotonda Baroni, Via del Commercio Associato, 3 - 40127 Bologna*

Contatti sede: T: +39.051.6334588 - congressi@hiexpressbolognafiera.it - www.hiexpressbolognafiera.it

#### ➤ **Ancona**

Inizio lavori: ore **16h30**

Sede: **Pineta Hotel**

Indirizzo: *Via Cassolo, 6 - 60030 Monsano (AN)*

Contatti sede: T: +39.0731.619161 - annalisa@pinetahotel.net - www.pinetahotel.net

### martedì 16.01.2018

#### ➤ **Bari**

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **The Nicolaus Hotel**

Indirizzo: *Via Cardinale Agostino Ciasca, 27 - 70124 Bari (BA)*

Contatti sede: T: +39.080.5682024 - luana.magarelli@nicolaushotel.com - www.thenicolaushotel.com

#### ➤ **Lecce**

Inizio lavori: ore **16h30**

Sede: **Grand Hotel Tiziano**

Indirizzo: *Viale Porta d'Europa - 73100 Lecce (LE)*

Contatti sede: T: +39.0832.272111 - congress@grandhoteltiziano.it - www.grandhoteltiziano.it

### mercoledì 17.01.2018

#### ➤ **Lamezia Terme**

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **T-Hotel Lamezia**

Indirizzo: *Località Garrubbe SS280 - 88040 Feroletto Antico / Lamezia Terme (CZ)*

Contatti sede: T: +39.0968.754009 - marketing@thotelamezia.it - www.thotelamezia.it

## giovedì 18.01.2018

### ➤ Catania

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **Catania International Airport Hotel**

Indirizzo: *Via San Giuseppe La Rena, 94 – 95121 Catania (CT)*

Contatti sede: T: +39.095.7234555 - congressi@cataniainternationalairporthotel.com - [www.cataniainternationalairporthotel.com](http://www.cataniainternationalairporthotel.com)

### ➤ Palermo

Inizio lavori: ore **16h30**

Sede: **Hotel San Paolo Palace**

Indirizzo: *Via Messina Marine, 91 - 90123 Palermo (PA)*

Contatti sede: T: +39.091.6211112 int.3 - booking.congressi@sanpaolopalace.it - [www.sanpaolopalace.it](http://www.sanpaolopalace.it)

## venerdì 19.01.2018

### ➤ Salerno

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **Polo Nautico Hotel**

Indirizzo: *Via Lungomare Colombo - 84129 Salerno (SA)*

Contatti sede: T: +39.089.711196 - info@hotelpolonautico.it - [www.hotelpolonautico.it](http://www.hotelpolonautico.it)

### ➤ Napoli

Inizio lavori: ore **16h30**

Sede: **Stelle Hotel**

Indirizzo: *Corso Meridionale, 60/62 - 80143 Napoli (NA)*

Contatti sede: T: +39.081.18893090 - info@stellehotel.com - [www.stellehotel.com](http://www.stellehotel.com)

## lunedì 22.01.2018

### ➤ Roma

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **Holiday Inn Rome Eur Parco dei Medici**

Indirizzo: *Viale Castello della Magliana, 65 - 00148 Roma (RM)*

Contatti sede: T: +39.06.65581 int. 822 - a.marcozzi@holidayinn-eur.it - [www.holidayinn.com/rome-parcoi](http://www.holidayinn.com/rome-parcoi)

## martedì 23.01.2018

### ➤ Torino

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **Tulip Inn Turin South**

Indirizzo: *Via Guido Rossa, 11 – 10024 Moncalieri (TO)*

Contatti sede: T: +39.011.6474404 - info@tulipinnturinsouth.com - [www.tulipinnturinsouth.com](http://www.tulipinnturinsouth.com)

### ➤ Milano

Inizio lavori: ore **16h30**

Sede: **Holiday Inn Milan Nord - Zara**

Indirizzo: *Via Cornaggia, 44 - 20092 Cinisello Balsamo (MI)*

Contatti sede: T: +39.02.61291728 - ricevimento@hizara.it - [www.hizara.it](http://www.hizara.it)

**mercoledì 24.01.2018**

➤ **Bergamo**

Inizio lavori: ore **10h00**

Sede: **NH Orio al Serio**

Indirizzo: *Via Portico, 75 - 24050 Orio Al Serio (BG)*

Contatti sede: T: +035.4212011 - [nhorioalserio@nh-hotels.com](mailto:nhorioalserio@nh-hotels.com) - [www.nh-hotels.com](http://www.nh-hotels.com)

➤ **Mestre**

Inizio lavori: ore **16h30**

Sede: **Best Western Plus Hotel Bologna**

Indirizzo: *Via Piave, 214 - 30171 Mestre (VE)*

Contatti sede: T: +39.041.931000 [info@hotelbologna.com](mailto:info@hotelbologna.com) - [www.hotelbologna.com](http://www.hotelbologna.com)



# forthalia

## Sviluppo Mercati Internazionali

**forthalia**

Strategia  
Internazionalizzazione  
M&A  
Innovazione

Richiedi subito un colloquio gratuito con gli esperti d'internazionalizzazione di Forthalia.

**Richiedi esperienza vera!**

[info@forthalia.com](mailto:info@forthalia.com)



# forthalia

## Servizi di consulenza d'internazionalizzazione

### PROFILO

Forthalia è una società di Consulenza nata nel 1998 che opera principalmente nel campo della Strategia, le Strategie d'Internazionalizzazione, il Supporto Operativo all'Internazionalizzazione, le Fusioni e Acquisizioni (M&A), e quanto di complementare a queste attività, attraverso l'impiego di consulenti altamente qualificati per affiancare il cliente a tutti i livelli.

### METODOLOGIA

Forthalia segue un approccio di Internazionalizzazione dell'azienda e dei suoi prodotti, più incisiva ed efficace rispetto alle normali pratiche di esportazione.

Attraverso un processo di internazionalizzazione i clienti di Forthalia comprendono appieno le dinamiche dei mercati cui si rivolgono, ottimizzando i propri sforzi, massimizzando fatturato e marginalità e acquisendo gradualmente la totale autonomia.

### ESPERIENZA

Forthalia aiuta abitualmente le aziende ad organizzarsi e strutturarsi per affrontare i mercati internazionali.

Grazie alla presenza diretta in alcuni paesi, al vasto network di oltre cento Consulenti Specializzati dislocati in tutto il mondo, alle numerose esperienze e alla seniority dei consulenti, Forthalia elabora e sviluppa con successo le strategie di internazionalizzazione dei propri clienti allacciando contatti ed avviando relazioni con distributori, rivenditori, partners e clienti su scala globale.

### AFFIANCAMENTO - TEMPORARY EXPORT MANAGER

I nostri Temporary Export Manager si affiancano e complementano, in Italia o direttamente nei paesi di sbocco, le risorse del cliente per svolgere diverse attività d'Internazionalizzazione.

Il nostro ruolo consiste nel guidare e accompagnare le aziende nelle scelte, la pianificazione e l'implementazione delle attività più appropriate.

## 1. Analisi

In primo luogo la conoscenza dei mercati obiettivo

Per rendere efficace una Strategia d'ingresso a un Mercato, prima di compiere passi che potrebbero compromettere le fasi successive, è fondamentale effettuare un'analisi personalizzata.

L'analisi verifica le capacità dell'azienda e dei suoi prodotti o servizi di affrontare i mercati internazionali, fornendo gli strumenti per colmare le eventuali lacune.

Le potenzialità dell'azienda vanno poi confrontate con il potenziale del mercato, scoperchiando aspetti fondamentali quali normative, fiscalità, concorrenza, canali di distribuzione ed i loro principali attori, standard locali di settore, politiche di pricing, ecc.



## 4. Risultati

Impariamo dai risultati

In fondo alla fase esecutiva del piano analizziamo i risultati ottenuti con l'ottica di migliorare continuamente l'efficacia e l'efficienza delle azioni previste dal piano assicurando il coordinamento delle risorse interne e di quelle aggiunte.

## 2. Pianificazione

pianificare, PIANIFICARE, Pianificare

Dopo l'analisi dei mercati obiettivo prescelti pianifichiamo le azioni da svolgere nel tempo definendo gli obiettivi che vogliamo raggiungere per ogni azione.

Spesso capita che le aziende si portano avanti senza aver pianificato correttamente e perdono lo slancio iniziale dopo pochi mesi.

Il nostro Piano d'Ingresso basato sulle azioni stima i costi associati, assegna una tempistica per ciascuna azione, determina le dipendenze, prevede gli investimenti e definisce i risultati concreti da raggiungere in termini di numero di contatti, clienti, vendite e margini.

## 3. Esecuzione

Dai piani ai fatti

Una volta che il piano è pronto procediamo con la sua attuazione. A volte il cliente ci incarica di gestire l'intera implementazione. Altre volte il cliente provvede a tutto. Più frequente vi è un coinvolgimento dei nostri consulenti che affiancano o complementano le risorse del cliente fino al conseguimento degli obiettivi e alla completa autonomia interna.

Durante la fase esecutiva verificiamo l'andamento dei risultati in modo di essere sempre preparati a riallineare il piano con nuovi obiettivi per la parte rimanente del piano, ove e quando opportuno.



**“Offriamo  
soluzioni su  
misura per le  
esigenze di  
ogni cliente.”**

### **Servizi graduali, progressivi e modulari.**

I servizi di internazionalizzazione offerti da Forthalia consentono all'azienda cliente un approccio graduale e progressivo al processo di internazionalizzazione.

Non tutte le aziende hanno lo stesso livello di competenze e di esperienza di internazionalizzazione, né possiedono le stesse risorse umane, tecnologiche e finanziarie.

Per questo motivo offriamo servizi modulari a scelta del cliente che vanno dal completamento di eventuali lacune delle capacità organizzative interne, ad attività di pura consulenza in fase preparatoria, fino ad attività operative con fornitura di nostri consulenti o temporary export manager in affiancamento o a complemento delle risorse interne.

### **Preparazione all'Internazionalizzazione.**

Prima di avventurarsi sui mercati internazionali è opportuno verificare le proprie capacità e prepararsi, ad esempio:

- ▶ evidenziando e colmando eventuali lacune organizzative
- ▶ identificando i paesi di sbocco più interessanti per l'azienda
- ▶ adattando prodotti o servizi alle esigenze o normative locali
- ▶ ecc...

### **Affiancamento e/o Interim Management**

Selezionando questo servizio, il cliente ha a sua disposizione, per il tempo necessario, uno o più esperti o Temporary Export Manager presso la propria sede o nel paese obiettivo.

I nostri esperti assicurano al cliente l'attuazione di un piano di internazionalizzazione concordato e personalizzato per sviluppare le vendite sui mercati internazionali.

### **Consulenza Strategica d'Internazionalizzazione.**

Questo servizio è rivolto alle aziende più esigenti che desiderano elaborare una dettagliata strategia d'ingresso, sviluppo e consolidamento in un mercato obiettivo.

Generalmente comprende, fra le varie cose, uno studio di mercato, la definizione di una strategia di marketing e commerciale e l'elaborazione di un Business Plan.

### **Internazionalizzazione Avanzata**

Dopo i primi passi sui mercati internazionali potrebbe rivelarsi opportuno valutare una maggiore presenza con, eventualmente, un presidio diretto in uno o più paesi.

Definiamo ed implementiamo insieme al cliente le azioni da intraprendere come, ad esempio: l'apertura di una filiale, un'acquisizione, l'ingaggio di un distributore o di un Country Manager locale, ecc...

# **forthalia**

**Strategia  
Internazionalizzazione  
M&A  
Innovazione**

**Via Vincenzo Monti,8  
20123 Milano (MI)  
Italia  
Tel. +39-02-4125347  
Fax +39-02-48370338**

**[www.forthalia.com](http://www.forthalia.com)**

**[info@forthalia.com](mailto:info@forthalia.com)**